

**Otvoreno radno mjesto:**

## **BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER**

Novi zaposlenik usko će surađivati s ostalim kolegama u tvrtki kao dio zajedničkog tima (npr. , regulatornim, pravnim / IP-om, financijama i prodajnim timom) kako bi identificirao, procijenio, sklopio i upravljao pregovorima s partnerima o razvijanju novih projekata za povećanje poslovne aktivnosti. Specifični fokus ovog zaposlenika biti će na generičkim i inovativnim proizvodima koji imaju potencijala na tržištu RH i drugim tržištima u budućem razdoblju. Također zaposlenik će biti fokusiran na razvoju sofisticirane strategije pretraživanja potencijalnih lijekova , učinkovitoj procjeni mogućnosti i vođenju transakcija sa razumnim poslovnim razlozima. Ova osoba mora imati izuzetnu sposobnost brzog sintetiziranja podataka i prilika koje će prenijeti u menadžerski tim kompanije.. Ta osoba može voditi / podržavati i druge inicijative (npr. Kupnja, prodaja i korporativna strategija) koje podržavaju korporacijske ciljeve i vizije.

### **Vanjske odgovornosti**

Novi zaposlenik biti će vanjsko lice organizacije u vođenju procesa poslovnog razvoja s stranim farmaceutskim kompanijama i državnim ustanovama s ciljem licenciranja registriranja i stavljanja na listu ključnih terapijskih sredstava, uspostavljanja suradnje s navedenim organizacijama , patentnim uredima , pravnoj podršci u pregovorima itd

### **ODGOVORNOSTI**

**traži:**

- Razviti jaku mrežu partnera na tržištu generičkih lijekova kao i na tržištu inovativnih lijekova s mogućnošću distribucije na zadanim tržištima
- Stvaranje / održavanje kontakata i odnosa povezanih s stavljanjem lijekova na tržište – regulatorne agencije , osiguravajuća društva , zavod za zdravstveno osiguranje u skladu sa strategijom tvrtke
- Raditi na proučavanju patentne zaštite u EU i RH kako bi poboljšali poslovanje kompanije. Raditi na pravnoj zaštiti kompanije prilikom dogovaranja suradnje

- Prisustvujte znanstvenim i medicinskim konferencijama kako biste bili u toku s novostima u ključnim terapijskim područjima
- Surađivati s internim stručnjacima za komercijalne i financijske poslove na procjeni, dubinskoj analizi i početnom planu razvoja proizvoda. To uključuje vođenje / podržavanje cjelokupnog postupka ocjene proizvoda, uključujući kliničke procjene, ocjenu komercijalne mogućnosti, i financijsko modeliranje
- Provesti / upravljati primarnim i sekundarnim istraživanjem tržišta kao dio procjene mogućnosti razvoja novih proizvoda.
- Stvaranje predviđanja prihoda radeći s komercijalnim modelima, modelima dobiti i gubitka

## **ISKUSTVO**

### **Potrebne vještine:**

- Višegodišnje iskustvo u BD u generičkim tvrtkama na licenciranju proizvoda
- Čvrsto razumijevanje cjelovitog procesa razvoja generičkih lijekova , upravljanje životnim ciklusom lijeka i kao I analiza komercijalizacije proizvoda
- Timski način rada I razmišljanja
- Znanja iz patentne zaštite I pravne stečevine EU vezana uz lijekove
- Evidencija posjedovanja, vođenja i zatvaranja projekata od početka do izvršenja
- Izvrsne analitičke i organizacijske sposobnosti s sposobnošću donošenja dobrih poslovnih prosudbi; mora biti sposoban odrediti prioritete za upravljanje tekućim transakcijama i raspravama za podršku budućim transakcijama

## **OBRAZOVANJE**

- Završen pravni fakultet s znanjem osnovnih pojmova o lijekovima ili fakultet medicinskog usmjerenja s potrebnim znanjima o pravnoj podlozi u farmaceutskoj industriji ( regulatory , patentna zaštita ; lokalni pravilnici I zakoni)

Pošaljite Vašu spontanu prijavu izvršnom direktoru Livia d.o.o.

Hrabren Dvorzak: [hdvorzak@alpha-medical.hr](mailto:hdvorzak@alpha-medical.hr)